

Tisztelt Partnerünk,

A Microsoft a 2007-es és 2008-as esztendőben nagyon sok újdonságot jelentett be (gondoljunk csak az Office 2007-re vagy a Windows 2008 Serverre), amelyek meghatározzák az elkövetkező évek stratégiáját is. Ennek a stratégiának az egyik fontos területe, hogy a jövőben a Kis- és Közepes Vállalati szegmensben nagyobb hangsúlyt helyezünk a különböző nevesített licenzek (Open és OVS), valamint a már eddig is jelentős hangsúllyal rendelkező FPP termékek értékesítésére. Célunk, hogy ügyfeleinknek a választás lehetőségét megadjuk és ezzel minden esetben a számukra legkedvezőbb licenz konstrukciót vásárolhassák meg.

A fenti cél elérésének érdekében természetesen ugyanilyen fontos, hogy Ön is a lehető legtöbb ismerettel rendelkezzen az egyes licenzkonstrukcióinkról. Jelen dokumentummal is ezt a célt szeretnénk szolgálni, segítséget nyújtani Önnek, hogy az érvényben lévő Office 2007 akcióink közül Ön az ügyfelei részére a legmegfelelőbb konstrukciót kínálhassa. A dokumentumban az alábbi témákról olvashat

1. Licenz típusok összehasonlítása
2. Kinek mit ajánljunk ? (Ügyfél típusok)
3. KKV Duo partneri tájékoztató
4. Open 25 % partneri tájékoztató
5. Office SBE 2007 GGK partneri tájékoztató

Amennyiben Ön további információt szeretne kapni az Open vagy OVS licenzkonstrukciókról úgy kérem keresse fel Disztribútorát vagy Partnermenedzserét vagy jelentkezzen a Microsoft Magyarország OVDP partner programjába.

További jó értékesítést kívánunk.

Üdvözlettel,

Microsoft Magyarország SMS&P csapata

1. Licenz típusok összehasonlítása

Az alábbi összehasonlításban a jelenleg futó három Office akcióban szereplő licenz típusok összehasonlítását láthatja, amely segítséget nyújt Önnek, hogy az ügyfelével történő tárgyalás során a legmegfelelőbb licenzkonstrukciót ajánlja.

	FPP OfficeSBE GGK	OPEN L Office SBE Open 25 %	OVS Office SBE KKV Duo
Örökös licenz	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Egyszeri beruházás	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Költségmentes elszámolható	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Éves díjfizetés	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
A legfrissebb verzió használatának joga	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Downgrade jog	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Otthoni használat joga	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>

Jelmagyarázat: FPP Office SBE GGK = Office Small Business 2007-es Full Package Product (dobozos verzió), Open L Office SBE Open 25 % = Open licenzben vásárolható Office Small Business 2007 verzió, OVS Office SBE KKV Duo = OVS licenz konstrukcióban vásárolható Office Small Business 2007-es verzió. Az egyes konstrukciók leírását lásd a 3,4,5-ös pontokban.

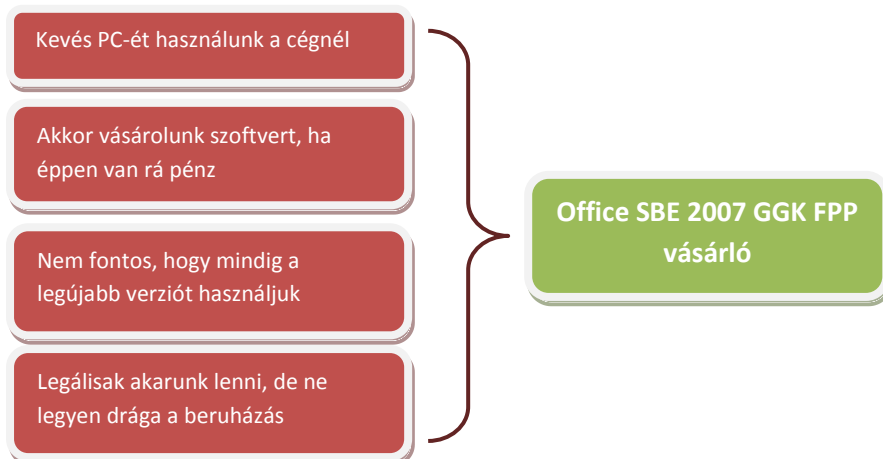
2. Kinek mit ajánljunk ? (Ügyfél típusok)

Ebben összehasonlításban az előző pontban már említett jelenleg futó három Office akcióban szereplő licenz típusok összehasonlítását láthatja a legtipikusabb ügyfél szempontok alapján, amely segítséget nyújt Önnek, hogy az ügyfelével történő tárgyalás során a legmegfelelőbb licenzkonstrukciót ajánlja.

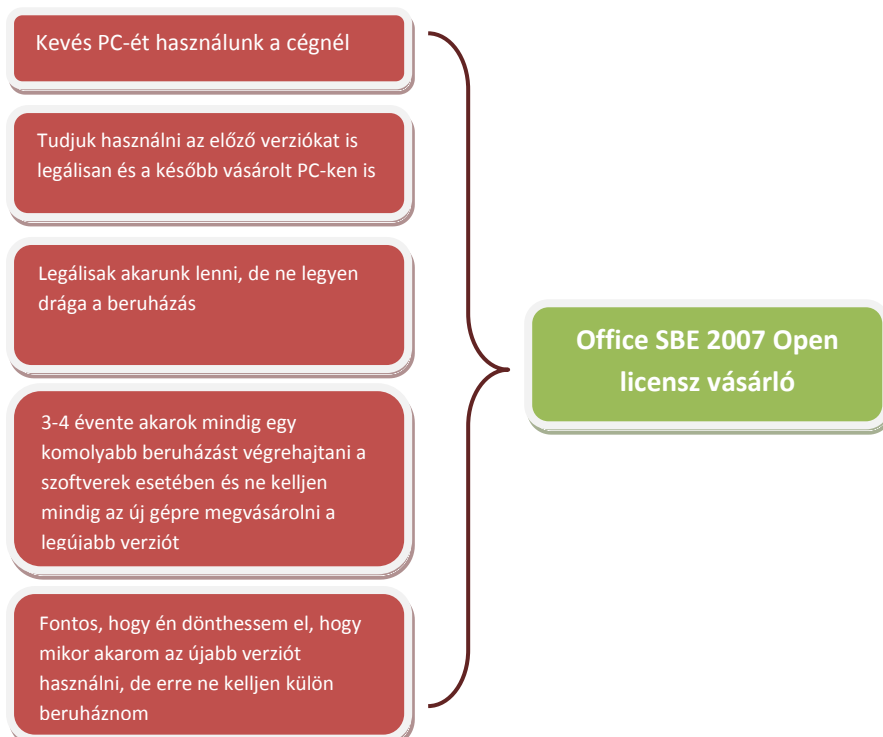
	FPP OfficeSBE GGK	OPEN L Office SBE Open 25 %	OVS office SBE KKV Duo
Kevesebb, mint 5 PC-vel rendelkezem	<input checked="" type="checkbox"/>		
Változik a PC számom , akár évente			<input checked="" type="checkbox"/>
Költséggként elszámolhatom			<input checked="" type="checkbox"/>
Nem tudok ennyit kifizetni rá egyszerre			<input checked="" type="checkbox"/>
Kifizetem és nincs többé gondom rá	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	
Szeretném legálisan használni a meglévő Office verzióimat		<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Nem kell az új géppel szoftvert vennem	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Könnyen , gyorsan és egyszerűn telepíthető legyen, minden gépre		<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Fontos, hogy az új verziókhöz mindig azonnal megkapjam és ne kelljen külön fizetni érte			<input checked="" type="checkbox"/>

További segítségként bemutatunk néhány lehetséges ügyféltípust, ezek megismerésével Ön még nagyobb biztonsággal tudja majd eldönteni, hogy ügyfelének melyik licenzkonstrukciót ajánlja.

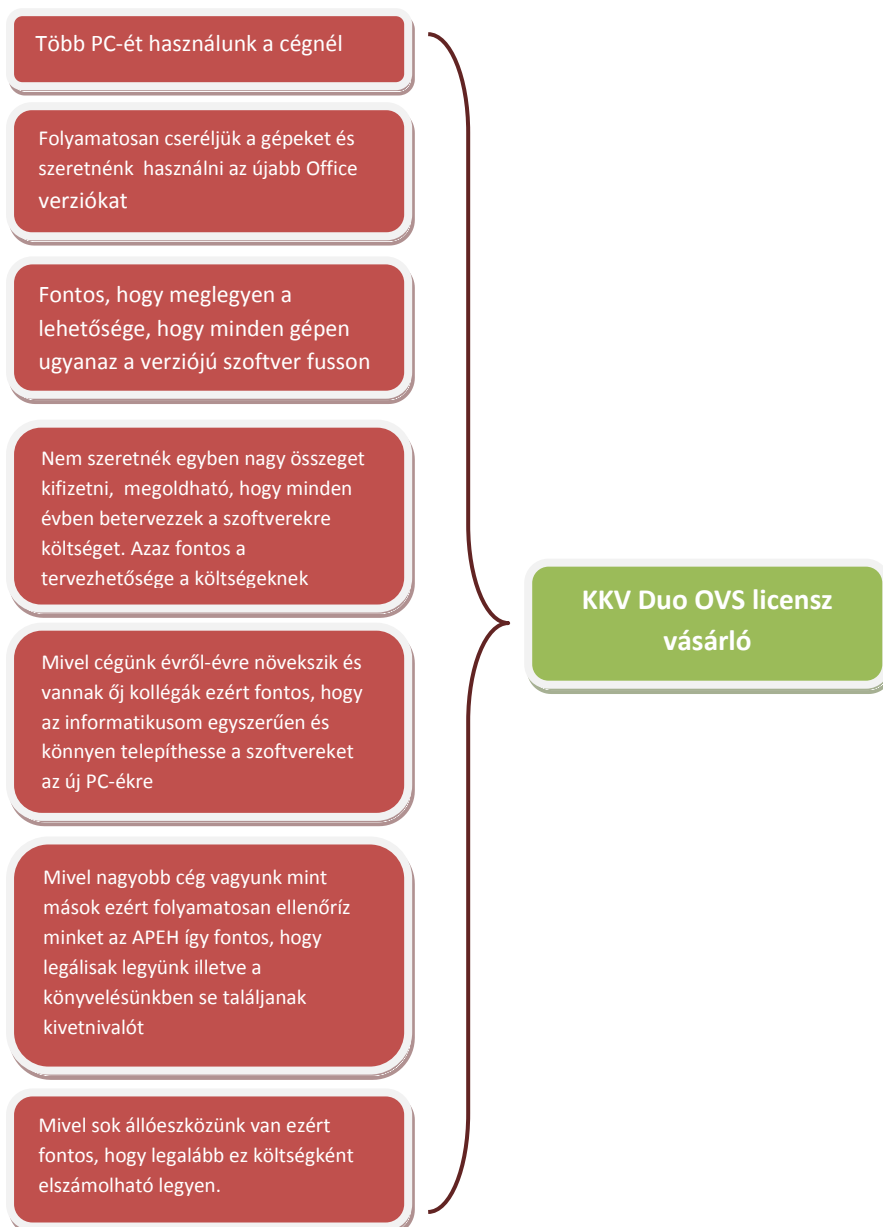
1. Ügyféltípus 1#



2. Ügyféltípus 2#



3. Ügyféltypus 3#



3. Open 25 % partneri tájékoztató

Microsoft® Open License

Office Small Business 2007 – Open License konstrukcióban

25% kedvezmény

a listaárból június 28-ig!

- ✓ **Teljes downgrade jog**
- ✓ **A telepítő készlet és az aktiváló kulcs elektronikus elérése**
- ✓ **Az ügyfelek számára kedvezményes vásárlási lehetőség az Open License árlistából a szerződés 2 éves időtartama alatt**

Az akciós ajánlat érvényessége: 2008. március 1. – június 28.

Cikkszám: Office Small Business 2007 Sngl OLP NL (W87-01806)

Az akcióban részt vevő hivatalos disztribútorok: BSC, Ingram Micro, Disztributor.hu, SVED

A Microsoft Open License hatékony mennyiségi szoftver licenclést tesz lehetővé legkevesebb 5 licenct vásárló felhasználók részére. A program alapja az igényelt Microsoft szoftvertermékeken alapuló lépcsőzetes mennyiségi árengedmény, amelyhez számos egyéb kedvezmény is társul, melyek együttesen teszik az Open License-et a kis- és középvállalatok számára ideális, egyszerű és költségtakarékos megoldássá Microsoft szoftverek beszerzésére.

Az Open Licenc konstrukció előnyei:

- lineáris, a mennyiségtől függő árengedményt biztosít
- az Open License nyújtotta kedvezményeket és lehetőségeket már egy min. 5 licenct vásárló vállalkozás is igénybe veheti
- a licencek névre szólnak, így elvesztés, megsemmisülés esetén könnyen pótolhatók
- a beszerzés során nem keletkeznek felesleges dokumentációk és lemezkészletek, de a szükséges mennyiségben ezek bármikor igény szerint megrendelhetők
- olyan könnyebbséget adó, kiegészítő licencjogokat biztosít, melyek a teljes dobozos és OEM licencknél nem, vagy csak részben elérhetők

A korábbi verziók használatának joga (downgrade jog): az Open License biztosítja az ún. korábbi változatok használatának jogát, mely szerint adott verziószámú termék licenccel a termék azonos platformra írt, korábbi verziója alternatív módon használható. A korábbi verziók használati jogának gyakorlása során mindössze arra kell figyelni, hogy a használt szoftverek száma összesen – a verziószámtól függetlenül – ne haladja meg a licencszerződésben szereplő példányszámot.

Termék támogatás: az Open License keretében vásárolt termékekre a Microsoft ForróDrót nyújt ingyenes technikai támogatást.



Az Office Small Business 2007 alkalmazáscsomag tartalma:

- Word 2007 szövegszerkesztő
- Excel 2007 táblázatkezelő
- Powerpoint 2007 bemutatókészítő
- Publisher 2007 kiadványszerkesztő
- Outlook 2007 levelező, személyi adatkezelő
- Az Outlook 2007-re épülő Business Contact Manager személyi kapcsolatkezelő

Microsoft

4. Office SBE 2007 GGK partneri tájékoztató

Office Small Business 2007

Az „Eredeti Office, Valódi Előny” program keretében Magyarországon is elérhető az Office Small Business 2007 új, „dobozos” (FPP) licenclésű változata!!!

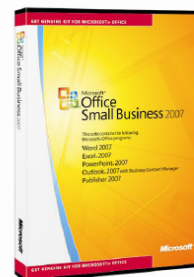
Vásároljon meghatározott számú Office terméket (FPP licenc) az akcióban megadott termékek* közül egy számlán - bármilyen összeállításban - és Ön az **AJÁNDÉKI!**

Az akció érvényessége: 2008. február 1. – március 15.

***Az akcióban részt vevő termékek:**

- **Office Small Business 2007 (FPP)**
- Office Standard 2007 (FPP)
- Office Standard 2007 VUP (FPP) + Works 8.5
- Office Small Business 2007 (FPP)
- Office Small Business 2007 VUP (FPP) + Works 8.5
- Office Professional 2007 (FPP)
- Office Professional 2007 VUP (FPP) + Works 8.5
- Office Ultimate 2007

Az Academic Edition verziók nem számítanak!



OFFICE SMALL BUSINESS 2007 (FPP)

(cikkszám: NQT-00009)

Ajánlott viszonteladói ár:

59 800 Ft + áfa

Ajánlott végfelhasználói ár: 79 900 Ft (66 583 Ft + áfa)

Az akcióban részt vevő termékekből összeállított termékcsomag egy számlán történő vásárlása esetén a viszonteladó AJÁNDÉKA:

6 db
esetén

Office Otthoni és Iskolai verzió 2007



- Word 2007
- Excel 2007
- PowerPoint 2007
- FPP licenc
- Csak magáncélú felhasználásra
- Max. 3 gépre telepíthető

12 db
esetén

Samsung Q1-900 Ultra Mobile PC



- 7" WVGA Touch Screen (800x480)
- Intel GMA900
- 512 MB DDR2 400 MHz
- 40 GB HDD,
- 10/100 Ethernet, 802.11 b/g
- Bluetooth 2.0
- Two USB 2.0, One Type II CF Card
- Li-Ion Battery, 780g
- Windows XP Tablet PC (English)

22 db
esetén

Fujitsu-Siemens Amilo Pa2548

(CCN:UNG-110119-001)



- 15.4 WXGA Glare
- Athlon64 X2 TL-58 (1.9GHz)
- 1024 MB RAM
- 160GB SATA HDD,
- NVIDIA® GeForce® 8400M 128/767MB
- DVI-D, SPDIF,
- beépített webkamera
- Windows Vista Home Premium

További kiemelt ajánlatok:

Office Standard 2007 VUP (FPP)**
(cikkszám: 021-07676)
+ Works 8.5
(cikkszám: 070-03121)

Ajánlott viszonteladói ár: 56 800 Ft + áfa**
Ajánlott végfelhasználói ár:
bruttó 76 900 Ft
(64 083 Ft + áfa)

Office Professional 2007 VUP (FPP)**
(cikkszám: 269-10274)
+ Works 8.5
(cikkszám: 070-03121)

Ajánlott viszonteladói ár: 80 800 Ft + áfa**
Ajánlott végfelhasználói ár:
bruttó 106 900 Ft
(89 083 Ft + áfa)

**** Az ajánlat az Office Standard és Professional 2007 programcsomag ún. frissítési verziójára vonatkozik, amely alapján a szoftver csak akkor telepíthető, ha a licenctulajdonos rendelkezik a verziófrissítés alapjául szolgáló szoftverlicenccsel. Arra az esetre, ha a licenctulajdonos nem rendelkezik megfelelő frissítési alappal, a partneri akcióban meghirdetett szoftvercsomag tartalmaz egy Microsoft Works 8.5 szoftvert, amely biztosítja a verziófrissítés alapját. Az ügyfélnek a Microsoft Works 8.5 telepítő CD-t és a hozzá tartozó termékkulcsot is meg kell őriznie!**

Az akcióban részt vevő hivatalos disztribútorok:
BSC, Ingram Micro, Disztributor.hu, SVED

Az akció további feltételei:

Az akcióban csak a hivatalos disztribútoroknál vásárolt szoftverek számítanak be. A partnerakció egyes szakaszaiban az ajándékakció a készlet erejéig érvényes. Az ajándékokat a vásárlással egyidőben, a disztribútoroktól lehet átvenni.

5. KKV Duo Partneri tájékoztató

Microsoft **KKV Duo**

Kisvállalati szoftvercsomag ajándék akcióval!

Windows Vista + Office Small Business

49.900 Ft + áfa/PC/év⁽¹⁾



Ajánlott végfelhasználói ár. A Microsoft KKV Duo szoftvercsomagból minimálisan rendelhető mennyiség 5 db.



+AJÁNDÉK AKCIÓ

Az akció 2008. március 31-ig meghosszabbítva!

A Microsoft KKV Duo szoftvercsomag tartalma

- **1 db Windows Vista Business (OEM) szoftverlicenc**
Downgrade joggal, azaz az operációs rendszer eggyel korábbi verziójára, a Windows XP Professional-re vonatkozó szoftverhasználati joggal.
- **1 db Office Small Business 2007⁽²⁾ szoftverlicenc⁽³⁾**
3 éves előfizetési konstrukcióban, amelyre teljes downgrade jog vonatkozik, azaz az Office Small Business Edition összes korábbi változatára érvényes a használati jog.
- **Office Otthoni használati program**
Az Office Enterprise 2007, az Office csomagok legteljesebb változatának otthoni használati lehetősége.
- **Az Office legújabb verziójának használata**
Az Office Small Business szoftvernek a szerződés ideje alatt megjelenő új verziójára való ingyenes áttérés lehetősége.
- **Az Office licencek számának rugalmas kezelése**
Lehetőség a szerződésbe bevont Office licencek számának évenként történő növelésére vagy csökkentésére (legfeljebb 5 licencig). Ráadásul az év során bevont Office licencek használata után csak a következő évtől kell fizetni.



10 PC-s
csomag vásárlásakor
a garantált ajándék:
HTC Touch



20 PC-s
csomag vásárlásakor
a garantált ajándék:
Fujitsu-Siemens
notebook

(1) A hirdetésben feltüntetett ár tájékoztató jellegű, a Microsoft Magyarország referenciapartneré által megadott, az első évben fizetendő díjat tartalmazza, az első évben az Office licenckre adható 50% kedvezmény, valamint 255 Ft/Euro árfolyam figyelembe vételével. **A Microsoft KKV Duo szoftvercsomagra minden esetben a Microsoft Hivatalos Vizonteladója jogosult árajánlatot adni!**

(2) Az Office Small Business 2007 tartalma: Word, Excel, Outlook, PowerPoint, Publisher, Outlook with Business Contact Manager

(3) A szerződés Office licenckre vonatkozó része a Microsoft Open Value Előfizetés (OVS) mennyiségi licenckonstrukció feltételei alapján került meghatározásra. Az Open Value Előfizetés licenckonstrukció 3 éves elosztott díjfizetést tesz lehetővé és magában foglalja a Frissítési Garancia (Software Assurance) szolgáltatáscsomag elemeit. A szerződés időtartama alatt a díjfizetésre évente kerül sor. **A szerződés indulásakor az egy PC-re vonatkozó Office licenc ára EURO-ban garantált a szerződés teljes időtartamára, a 2. és 3. évben fizetendő összeg pedig a szerződésbe bevont PC-k aktuális száma, illetve az érvényben lévő Ft/Euro árfolyam alapján kerül meghatározásra.** További információ az Open Value Előfizetés licenckonstrukcióról a www.microsoft.hu/ovs oldalon található.

Microsoft

További előnyök

- Egyszerű softvernyilvántartás, könnyebb üzemeltetés – min. 5 licenctől, a teljes vállalatra kiterjeszhető szoftverlicenc-szerződés előfizetési konstrukcióban.
- 3 éves szerződés, éves elosztott díjfizetéssel, alacsony költségek, előre tervezhető éves költségvetés az EURO-ban garantált éves díjak révén.
- A Frissítési Garancia (Software Assurance) kiegészítő szolgáltatások az Office előfizetési licencprogram szerves részét képezik (telepítési, üzemeltetési és egyéb technikai kiegészítő szolgáltatások).
- Költségmentes leírható konstrukció – az Office licenccégek költségét elszámolhatók.



Egyszerűsített szoftverbeszerzés

Egyoldalas megrendelő

A Microsoft KKV Duo szoftvercsomagot azzal céllal hoztuk létre, hogy a kis- és közepes méretű vállalkozások számára egy közérthető és termékközpontú megoldást kínáljunk. A szoftvercsomag ugyanakkor magában foglalja a Microsoft által kínált licenccégek megoldásoknak egy optimális kombinációját. Annak érdekében pedig, hogy a szerződés-kötés egyszerű és zökkenőmentes legyen, kialakítottunk egy egyoldalas megrendelőt, amely kitöltése és aláírása után Önnek nincs más dolga, mint eljuttatni azt a Microsoft Hivatalos Viszonteladó partneréhez. A partner a végleges szerződést – előkészítés után – elektronikus vagy nyomtatott formában elküldi Önnek aláírásra.

Rendelési opciók

Annak érdekében, hogy Önnek lehetősége legyen az informatikai környezet teljesebb kialakítására, a Microsoft KKV Duo szoftvercsomag mellé opcionálisan megrendelheti a Windows Small Business Server 2003 R2 szervert és/vagy a hozzá tartozó kliens hozzáférési licenceket (CAL). A szerver licenceket – az Office licencekhez hasonlóan – előfizetési konstrukcióban biztosítjuk és a Frissítési Garanciának köszönhetően Ön a szerződés ideje alatt ingyenesen áttérhet a Windows Small Business Server hamarosan (2008-ban) megjelenő új verziójára.

Az opcionálisan megrendelhető termékekkel kapcsolatban konzultáljon a Microsoft Hivatalos Viszonteladó partnerével!

Részletek az ajándék akcióról



HTC Touch
(P3450 Elf)

- Windows Mobile 6.0 for Pocket PC Phone Edition
- 2.8" LCD érintőképernyő
- TouchFLO™ platform
- Windows Live szolgáltatások
- Windows Vista szinkronizáció
- 128 MB ROM, 64MB SDRAM
- 99,9 mm x 58 mm x 13,9 mm
- GSM/GPRS/EDGE Tri-band
- Bluetooth 2.0, Wi-Fi: IEEE 802.11 b/g
- Beépített mikrofon és 3 az 1-ben hangszóró, 2.0 megapixel kamera
- MicroSD bővítési lehetőség

- 15,4" WXGA Glare
- Athlon64 X2 TL-58 (1.9GHz)
- 1024MB, 160 SATA
- NVIDIA® GeForce® 8400M
- 128/767MB
- DVI-D, SPDIF, Beépített webkamera
- Windows Vista Premium
- 2,9 kg
- 2 h akkumulátor kapacitás

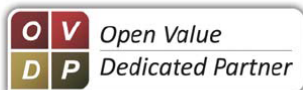


Fujitsu-Siemens notebook
AmiloPa 2548

Az ajándékokra azok az ügyfelek jogosultak, akik egyszerre min. 10, illetve 20 Microsoft KKV Duo szoftvercsomagot rendelnek. Az ajándék akció érvényességének felső határa max. 40 szoftvercsomag megrendelése, ennél magasabb számú megrendelés esetén az ügyfél további ajándékokra nem jogosult. Az ajándékokat az ügyfelek a viszonteladó partnereken keresztül kapják meg, a szerződés-kötést követő max. 10 munkanapon belül. Az ajánlat érvényessége: 2008. március 31-ig

Az Ön hivatalos viszonteladó partnere:

A Microsoft Open Value Dedicated Partner programban részt vevő viszonteladók bizonyított jártassággal rendelkeznek a legmegfelelőbb licenckonstrukciók kidolgozásában és ajánlásában.



Microsoft